

周りとは差がつく若手のための 主体性向上セミナー



**相手の期待を捉え行動し、
周囲から一目置かれる若手になるための、
スキルを身に付け成長を実感する**

新入社員や入社して間もない方は、ゴールウィーク明けのこの時期、
少しずつ業務に慣れてきた頃ではないでしょうか？
一方で、入社した会社で自分らしさを発揮し、自分のやりたいことを実現するためにどのように
働き続けていけばよいのか、漠然とした不安を感じることもあるのではないのでしょうか。

自分のやりたいことを具体化し実現していくためには、
自身が成長するための「経験」を数多く積むことが重要となります。

本セミナーでは、新入社員や若手社員の皆さまが主体的に関係構築し、
「成長のための経験」を自ら掴みに行くためのマインドとスキルを
お伝えします。

また、上司や先輩からも
「成長に関わりたい」と思われる人材になるための方法についても学びます。

担当講師は、2024年に総勢3,000名ほどの新入社員・若手社員の方々を指導されてきました。
様々な事例を交え、「周囲から一目置かれる若手になるための重要なスキル」をお伝えいたします。



とき 2025年

6月20日 **金** 10:00-17:00

ところ レクザムホール(香川県県民ホール)
大ホール棟5階 第1・第2会議室
高松市玉藻町9-10 TEL (087)823-3131

講師 **株式会社 俺 代表取締役社長
中北 朋宏 氏**

対象者 **あらゆる部門の新人・若手社員の方**

- 業務スキルを高め信頼を得るための、職場の上司・先輩、あるいはお客様との関係性の深め方を学びたい方
- 「自分のやりたいこと」を実現するための、キャリアの築き方について学びたい方



セミナープログラム

Section0 はじめに

- ・解説:本日の目的と流れ
- ・ワーク:自己紹介
- ・ワーク:アイスブレイク①:課題の共有
- ・ワーク:アイスブレイク②:心理的安全性の作り方
- ・ワーク:社会人人生の振り返り(成長を実感する)

Section1 相手の期待を捉える

- ・解説:なぜ相手の期待を捉える必要があるのかを理解する
- ・ケース:相手の期待の構造を捉える
- ・ワーク:成果を出す人の特徴とは何か(他社のデータ)
- ・解説:市場価値とは何か?/市場価値を高めるために必要なこと

Section2 期待を捉え成果を出す関係構築

- ・解説:3つの関係構築のスキルとは
- ・ワーク:関係開始 ~自己プロデュース~
- ・ワーク:関係継続 ~自己開示/イジる技術~
- ・ワーク:関係深耕 ~人から応援されるアサーション~

Section3 キャリアについて

- ・解説:キャリアの2つの考え方(山登り型・川下り型)
- ・ワーク:アクションプラン
- ・解説:職場で実践する課題
- ・最後のメッセージ

※本プログラムを実施予定ですが、一部内容調整の上
進行する可能性がございます点、予めご了承ください。

申込要領

参加費 (1名様分・税込)

会員企業	一般企業
【3月末迄にお申し込みの場合】 「早期申込割引」適用※ 26,730円	35,200円
【4月以降お申し込みの場合】 29,700円	

※別途、3名以上参加で「複数割引」の特典もあります。

- ※参加費には、テキスト代、お弁当(昼食)代、消費税を含みます。
- ※「早期割引・複数割引」の詳細内容については、当本部ホームページ(<https://www.spc21.jp/>)にてご確認ください。

当本部ホームページ(<https://www.spc21.jp/>)よりお申し込みください。
参加者の変更、キャンセルも同様です。
ただし、6月19日(木)以降のキャンセルについては、参加費の全額を申し受けますので、代理の方のご参加をお願いします。

お申し込み 方 法

お申し込み 期 限

2025年6月18日(水)

ただし、定員になり次第締め切らせていただきますので、お早めにお申し込みください。

参加費の お支払い 方 法

セミナー終了後、連絡担当者様宛に請求書を郵送いたしますので、四国生産性本部の指定口座へお振り込みをお願いいたします。
なお、恐れ入りますが、振込手数料は貴社にてご負担願います。

お申し込み お問い合わせ先

四国生産性本部

〒760-0033 高松市丸の内2番5号(ヨンデンビル)
T E L (087)851-4262 F A X (087)851-4270
HP : <https://www.spc21.jp/>
E-mail : toiawase@spc21.jp

講師紹介

株式会社 俺 代表取締役社長

なか きた とも ひろ
中北 朋宏 氏



お笑い芸人として6年間活動する。

その後、人事系コンサルティング会社に入社し、内定者育成から管理職育成まで幅広くソリューション企画提案に携わる。入社3年で、中小企業営業NO.1となる。その後、インバウンド系事業のスタートアップにて人事責任者兼 拠点長となり、「制度設計」「採用」などを担当。

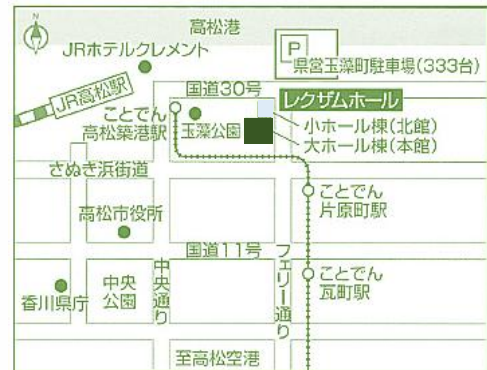
2018年に株式会社俺を設立。「夢諦めたけど人生諦めていない人のセカンドキャリアのインフラを創る」をコンセプトに、お笑い芸人からの転職支援「芸人ネクスト」や、笑いの力で組織を変える「コメディケーション」を展開中。

コメディケーションは約260社に提供。今まで受講者は2万6000名を超える。

【著書】

- ・おもしろい人が無意識にしている 神雑談力 (東洋経済新報社)
 - ・「ウケる」は最強のビジネススキルである。(日本経済新聞社)
 - ・コンプレックスは営業の最高の武器である。(日本経済新聞社)
- ※3冊の累計は3万部を突破

会場案内図



レクザムホール (香川県民ホール)

高松市玉藻町9-10 TEL. (087) 823-3131

- 交通 ●JR高松駅より徒歩10分
●ことでん高松築港駅より徒歩8分
●ことでん片原町駅より徒歩10分
- 駐車場 ●近くに県営玉藻町駐車場があります。(有料)

個人情報の 取扱いに ついて

- 参加申込によりご提示いただきました個人情報は、当本部の個人情報保護方針に基づき、安全に管理し、保護の徹底に努めます。なお、当本部個人情報保護方針の内容については、当本部ホームページ (<https://www.spc21.jp/>) をご参照願います。参加されるご本人、申込責任者の皆様におかれましては、内容をご確認・ご理解の上、お申込みいただきますようお願いいたします。
- 個人情報は、本セミナーに関わる参加者名簿等の作成ならびに当本部が主催・実施するサービスのご提供や事業のご案内のために利用させていただきます。但し、法令に基づく場合などを除き、第三者に開示、提供することはありません。
- 個人情報の開示、訂正、削除については、総務広報部個人情報保護担当窓口 (tel 087-887-0512) までお問い合わせください。

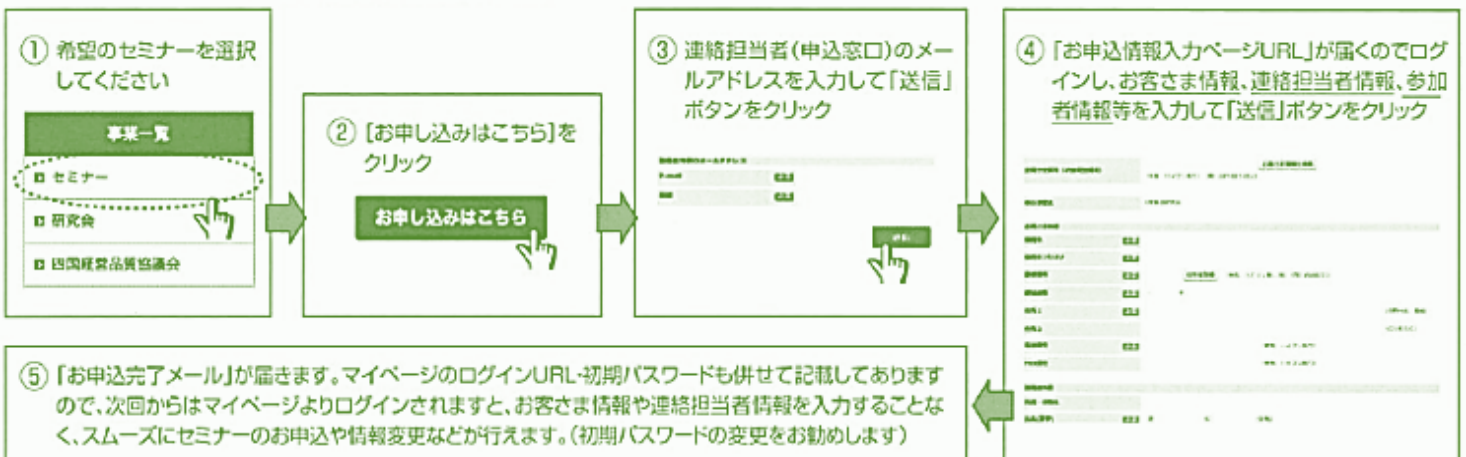
参加申込方法

当本部のホームページから以下の手順でお申込ください。

※2018年度の事業からメールアドレス単位で「マイページ」を作成することといたしました。

既にマイページをお持ちの方はマイページからログインしてお申込みください。

【マイページをお持ちでない方のお手続き方法】



※30分以内にお申込完了メールが届かない場合は受付ができていない可能性がありますので、当本部までお問い合わせください。